










Tisch	Runde 1  13:55–14:15 Uhr		Referent
1		<p><b>Steigere Deine Effizienz um 70% mit der Avast all-in-one Managed Security Plattform inkl. kostenloser Fernwartung und kostenlosen NFR Lizenzen.</b></p>	<p><i>Thomas Hefner</i></p>
2		<p><b>Datto: Alles was du brauchst, um erfolgreicher MSP zu werden.</b></p>	<p><i>Tim Kamrath</i></p>
3		<p><b>Synaxon Cloud-DMS powered by ecoDMS.</b></p>	<p><i>Mike Bergmann und Ralf Schmitz</i></p>
4		<p><b>Verhindere Zero-Day-Angriffe mit starkem cloudbasierten Sandboxing</b></p>	<p><i>Christoph Preetz</i></p>
5		<p><b>Welche Mehrwerte bietet mir eine G DATA Partnerschaft?</b></p>	<p>–</p>
6		<p><b>Mehr als nur Software: Wird Datensicherung zunehmend zum Service?</b></p>	<p><i>Stefan Utzinger, CEO</i></p>

Tisch	Runde 2  16:00–16:20 Uhr		Referent
1		<p>20 Jahre Cloud-Erfahrung im Partnergeschäft, Marktführer in den Niederlanden, Tochter von KPN</p>	-
2		<p>Securepoint MSP - FWaaS Firewall as a Service ist viel mehr als nur Hardware. Einstieg ins Securepoint MSP Programm geht nicht einfacher.</p>	-
3		<p>Siewert &amp; Kau – dein Partner für Value Adds!</p>	<i>Fabian Maurer</i>
4		<p>Läuft wie geschmiert! MEHR Automatisierung im Remote Monitoring &amp; Management</p>	-
5		<p>Synchronized Security – Die Revolution der IT-Security – Endpoint Protection und Firewall sprechen miteinander</p>	<i>Lars Arndt oder Björn Zackenfels</i>
6		<p>Fit für die digitale Zukunft: So arbeiten erfolgreiche IT-Dienstleister</p>	<i>Robin Mathar</i>

Tisch	<b>Runde 1</b>  <b>11:15–11:40</b>		Referent	
1	<b>Unternehmen: Klimaschutz</b> Ich setze gerade Nachhaltigkeit und Klimaschutz als Prozess bei fusic auf und werde damit auch in Consulting / Recruiting / Marketing gehen – und freue mich auf Ideen- und Erfahrungsaustausch!		<i>Christian Stück, Fusic GmbH</i>	
2	<b>„itpilot“</b>		<i>Stan Panow, netcos GmbH</i>	
3	<b>Story »IQautomate« – von Solarwinds zu Connectwise</b> IQ Solutions wechselt vom RMM-Marktführer zum Nischenprodukt. Ursachen, Hürden, Schmerzen.... Und das fette Grinsen beim Fazit.		<i>David Breitung, IQ Solutions GmbH</i>	
4	<b>Unternehmenskauf »Post-Merger-Austausch«</b>		<i>Holger Kämmerer, ATD GmbH</i>	
5	<b>Low-Code Projekte + best practice</b> »Welche iTeam Partner haben schon Low-Code Projekte mit welchem Hersteller umgesetzt? Wie sind die Projekte verlaufen? Was haben wir daraus gelernt?«		<i>Ralf Schmaus, Tesla</i>	
6	<b>Great Place to Work @ BRANDMAUER IT</b>		<i>Volker Bentz, BRANDMAUER IT GmbH</i>	
1		<b>einsnulleins Franchise</b> Aktuelle Informationen & Austausch zum einsnulleins Franchisesystem		<i>Anika Bode, einsnulleins Franchise</i>
2		<b>EGIS aus neuer Perspektive – Cloud, Projekte, Warenwirtschaft</b> EGIS wird zu ERP light – Kundenverwaltung, Angebote, Rechnungen, RMA – alles direkt aus dem EGIS		<i>Daniel Dieckmann &amp; Denis Salievski, SYNAXON Einkauf</i>
3		<b>Managed Einkauf – Das neue Einkaufserlebnis für Deine Kunden</b>		<i>Matthias Dierkes &amp; Sarah Jürgens SYNAXON Einkauf</i>

Tisch	<b>Runde 2</b>  <b>11:40–12:05</b>	Referent
<b>1</b>	<b>Avast als weltweit größter Security Hersteller bietet speziell für Systemhäuser eine mandantenfähige pay as you go Baukastenlösung, welche Eure Effizienz um 70% steigert. Dieses Werkzeug ist von JEDEM innerhalb von 15 Minuten bedienbar, so dass Du auf einem Blick den Security-Status ALL Deiner Kunden siehst. Erhalte hier und heute an unserem Stand kostenlose Avast CloudCare NFR Lizenzen ohne Verpflichtungen.</b>	<i>Thomas Hefner, Avast</i>
<b>2</b>	<p style="text-align: center;"><b>Eine Übersicht über das Datto Lösungsportfolio</b></p> <p>Bei Datto setzen wir Technologie ein, um das Produkterlebnis für Managed Service Provider neu zu definieren und um die besten Lösungen und Programme zu entwickeln, mit denen du als Partner erfolgreich sein kannst. Wir setzen uns für deinen Erfolg ein und unterstützen dein Unternehmen dabei, sein volles Potenzial zu entfalten. Mit diesem Vortrag möchten wir dir unser Produktportfolio vorstellen und dir zeigen, wie unsere Lösungen weltweit zum Erfolgsfaktor geworden sind.</p>	<i>Markus Rex, datto</i>
<b>3</b>	<p style="text-align: center;"><b>Innovation, Validierung, Umsetzung – e-shelter Colocation als Innovationsplattform</b></p> <p>Wir bauen, betreiben und sichern hochverfügbare Rechenzentren. Als Rückgrat und Plattform der Digitalisierung ermöglicht e-shelter die Erweiterung Ihres Vertriebsportfolios und bietet den Zugriff auf einen Marktplatz von mehr als 120 Technologie-Unternehmen und Start-ups. Sprechen Sie mit uns über steigende Anforderungen an Hochverfügbarkeit und Sicherheit, und helfen Sie so Ihren Kunden bei der Validierung von Hybrid Cloud-Umgebungen und der anschließenden IT Transformation.</p>	<i>e-shelter</i>
<b>4</b>	<p style="text-align: center;"><b>Synaxon Cloud-DMS powered by ecoDMS. Dokumentenmanagement „Ready to use“. Wir verraten Euch wie es geht.</b></p>	<i>Mike Bergmann &amp; Ralf Schmitz, ecoDMS</i>
<b>5</b>	<p style="text-align: center;"><b>4 Fragen - 4 Antworten ... FUJITSU im Dialog</b></p> <p>Was hat der Endkunde von FUJITSU? – Was macht FUJITSU aus? – Wie verdiene ich als Systemhaus mehr Geld? – Welche Investitionen sind notwendig?</p>	<i>Mike Kaczmarczyk, Michael Engelnkemper, Fujitsu</i>
<b>6</b>	<p style="text-align: center;"><b>Wer ist G DATA, was sind Cyber Defence Services (CDS) &amp; wie werde ich denn jetzt endlich G DATA Partner?</b></p> <p style="text-align: center;">G DATA Vorstellung (CDS-Ansatz) und Partnerschaft</p>	<i>G DATA</i>
<b>7</b>	<p style="text-align: center;"><b>Das digitalisierte Systemhaus – Wo stehe ich heute?</b></p>	<i>Jonas Rosen, GfK</i>
<b>8</b>	<p style="text-align: center;"><b>Datensicherung 4.0. – Wachsende Datenmengen und IT-Strukturen im Wandel:</b></p> <p style="text-align: center;">Herausforderungen, Lösungsansätze und Chancen für Systemhäuser</p>	<i>Stefan Utzinger, NovaStor</i>

Tisch	<b>Runde 2</b>  <b>11:40–12:05</b>	Referent
<b>9</b>	<b>20 Jahre Cloud-Erfahrung im Partnergeschäft, Marktführer in den Niederlanden, Tochter von KPN</b> Whitelabel ITK-Lösungen für Kommunikation, Workspace, SD-WAN/Security aus einer Hand   Verschlüsselte EU-Plattform, DSGVO-konform, rund um die Uhr überwacht   Alles in einem intuitiven Webportal, auf Wunsch mit Abrechnungs- und 24/7 Service	<i>RoutIT</i>
<b>10</b>	<b>Securepoint Mobile Security verbindet MDM Mobile Device Management und echte Sicherheit für iOS und Android - Handys &amp; Co. müssen von uns ITlern abgesichert und gesteuert werden!</b>	<i>René Hofmann, Securepoint</i>
<b>11</b>	<b>SAPAS - 5 Vektoren der Cyber Protection</b> Safety, Accessibility, Privacy, Authenticity, Security	<i>Sponsoren-Partner, Siewert+Kau</i>
<b>12</b>	<b>Synchronized Security - Die Revolution der IT-Security - Endpoint Protection und Firewall sprechen miteinander</b>	<i>Björn Zackenfels, Sophos</i>
<b>13</b>	<b>Mit 3 Clicks in die Cloud</b>	<i>Sylvia Haensel, T-Systems</i>
<b>14</b>	<b>Wie IT-Dienstleister mit Hilfe moderner Software ihre Produktivität steigern</b>	<i>Robin Mathar, Weclapp</i>

Tisch	<b>Runde 3</b>  <b>12:15–11:30</b>	Referent
1	<b>Was ist (m)ein Systemhaus wert? Echte Erfahrungswerte aus der Praxis.</b> Wertentscheidende Faktoren, wenn ihr ein Systemhaus zukaufen wollt – oder euer eigenes verkaufen wollt. Erfahrungsberichte von anderen Zu- und Verkäufen von iTeam Partnern.	<i>Mike Bergmann, Exabytes</i>
2	<b>Austausch der Expertengruppe Managed Services Baden Württemberg</b>	<i>Wulf Vogel, Interconnect</i>
3	<b>Meine 2. Ausbildung Unternehmer werden</b>	<i>Volker Bentz, BRANDMAUER IT GmbH</i>
4	<b>»Agile Führungsmethoden bodenständig interpretiert. Wie selbstorganisierte Teams auch bei MSPs funktionieren«</b> Falls gewünscht kann ich gerne berichten wie wir dieses Projekt bei der IT-on.NET Süd umgesetzt haben.	<i>Jürgen Gut, IT-On.Net Süd GmbH</i>
5	<b>Self-Service, Prozesse, Kundenportal: wie automatisiert arbeitest du?</b> Erfahrungsaustausch/Diskussionsrunde	<i>Kim Sophie von Polheim, CebiCon GmbH</i>
6		
1	 <b>Miet mich – der Arbeitsplatz zum monatlichen Festpreis</b>	<i>Matthias Dierkes &amp; Sarah Jürgens, SYNAXON Einkauf</i>
2	 <b>IT-Service Kommunikation</b> Um die IT-Service Kommunikation mit den Mitarbeitern der ITeam Partnern zu trainieren und zu verbessern, plant die SYNAXON AKADEMIE an 8 bis 10 Standorten direkt vor Ort bei jeweils einem iTeam – Partner das Tagesseminar »Die Optimale IT-Service Kommunikation«.	<i>Friedrich Pollert, SYNAXON Akademie</i>
3	